

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Алтайский государственный университет»
Кафедра региональной экономики и управления

**ФОНД
ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ
Мировая экономика и международные экономические отношения**

38.03.04. «Государственное и муниципальное управление»
Профиль общий



Барнаул

Издательство
Алтайского государственного
университета
2018

Программу составила:

к.э.н., доцент Мищенко Инна Витальевна

Фонд оценочных средств дисциплины

Мировая экономика и международные экономические отношения

разработан в соответствии с ФГОС:

федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования по направлению подготовки 38.03.04 «Государственное и муниципальное управление» (уровень бакалавриата), утвержденный Министерством образования и науки от 10.12.2014 г. № 1567

составлен на основании учебного плана:

38.03.04. «Государственное и муниципальное управление»

Фонд оценочных средств одобрен на заседании кафедры
региональной экономики и управления

Протокол от 05 сентября 2017 г. №1

СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень компетенций, с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы.....	4
2. Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания.....	5
3. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки планируемых результатов обучения по дисциплине, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы.....	7
4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций.....	18

1. ПЕРЕЧЕНЬ КОМПЕТЕНЦИЙ, С УКАЗАНИЕМ ЭТАПОВ ИХ ФОРМИРОВАНИЯ В ПРОЦЕССЕ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Перечень формируемых компетенций:

Компетенции/контролируемые этапы	Показатели	Наименование оценочного средства
Начальный этап формирования компетенций осуществляется в период освоения учебной дисциплины и характеризуется освоением учебного материала		
<i>ОК-3 : способность использовать основы экономических знаний в различных сферах деятельности</i>	<p>Знать:</p> <ul style="list-style-type: none"> -основные теории международной торговли; -показатели социально-экономического развития стран; - алгоритм оценки уровня развития экономики стран (экономические циклы); - теоретические основы и закономерности функционирования экономики как системы. <p>Уметь</p> <ul style="list-style-type: none"> -развивать свой общекультурный и профессиональный уровень и самостоятельно осваивать новые методы исследования; -самостоятельно приобретать и использовать новые знания и умения. <p>Владеть:</p> <ul style="list-style-type: none"> -методами системного анализа; -работой с литературой, научно-техническими отчетами, справочниками и другими информационными источниками - методами исследования конъюнктуры мирового рынка - владеть необходимыми знаниями во внешнеэкономической, валютно-кредитной и финансовых сферах как на национальном, так и на международном уровнях. 	Практическое задание Дискуссия
Базовый этап формирования компетенций (формируется по окончании изучения дисциплины (модуля))		
<i>ОК-3 : способность использовать основы экономических знаний в различных сферах деятельности</i>	<p>Знать:</p> <ul style="list-style-type: none"> -основные теории международной торговли; -показатели социально-экономического развития стран; - алгоритм оценки уровня развития экономики стран(экономические циклы); - теоретические основы и закономерности функционирования экономики как системы. 	Вопросы к экзамену

	<p>Уметь</p> <ul style="list-style-type: none"> -развивать свой общекультурный и профессиональный уровень и самостоятельно осваивать новые методы исследования; -самостоятельно приобретать и использовать новые знания и умения. <p>Владеть:</p> <ul style="list-style-type: none"> -методами системного анализа; -работой с литературой, научно-техническими отчетами, справочниками и другими информационными источниками - методами исследования конъюнктуры мирового рынка - владеть необходимыми знаниями во внешнеэкономической, валютно-кредитной и финансовых сферах как на национальном, так и на международном уровнях. 	
<p>Заключительный этап формирования компетенций направлен на закрепление определенных компетенций в период прохождения практик, НИР, ГИА</p>		

2. ОПИСАНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ И КРИТЕРИЕВ ОЦЕНИВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ НА РАЗЛИЧНЫХ ЭТАПАХ ИХ ФОРМИРОВАНИЯ, ОПИСАНИЕ ШКАЛ ОЦЕНИВАНИЯ

Оценивание выполнения практических заданий

4-балльная шкала (уровень освоения)	Показатели	Критерии
Отлично (повышенный уровень)	1. Полнота и правильность выполнения	Студентом задание выполнено самостоятельно. При этом составлен правильный алгоритм выполнения задания, в логических рассуждениях и решении нет ошибок, получен верный ответ, задание выполнено рациональным способом.
Хорошо (базовый уровень)	2. Своевременность выполнения практического задания;	Студентом задание выполнено с подсказкой преподавателя. При этом составлен правильный алгоритм выполнения задания, в логическом рассуждении и выполнении нет существенных ошибок; есть объяснение решения, допущено не более двух несущественных ошибок, получен верный ответ.
Удовлетворительно (пороговый уровень)	3. Самостоятельность выполнения задания;	Студентом задание выполнено с подсказками преподавателя. При этом задание понято правильно, в логическом рассуждении нет существенных ошибок, задание выполнено не полностью или в общем виде.
Неудовлетворительно (уровень не сформирован)	решения;	Студентом задание не выполнено.

Оценивание выполнения тестов

4-балльная шкала (уровень освоения)	Показатели	Критерии
Отлично (повышенный уровень)	<ol style="list-style-type: none"> 1. Полнота выполнения тестовых заданий; 2. Своевременность выполнения; 3. Правильность ответов на вопросы; 4. Самостоятельность тестирования; 	выполнено 24-28 заданий предложенного теста, в заданиях открытого типа дан полный, развернутый ответ на поставленный вопрос;
Хорошо (базовый уровень)		выполнено 23-19 заданий предложенного теста, в заданиях открытого типа дан полный, развернутый ответ на поставленный вопрос; однако были допущены неточности в определении понятий, терминов и др.
Удовлетворительно (пороговый уровень)		выполнено 19-15 заданий предложенного теста, в заданиях открытого типа дан неполный ответ на поставленный вопрос, в ответе не присутствуют доказательные примеры, текст со стилистическими и орфографическими ошибками.
Неудовлетворительно (уровень не сформирован)		выполнено менее 14 заданий предложенного теста, на поставленные вопросы ответ отсутствует или неполный, допущены существенные ошибки в теоретическом материале (терминах, понятиях).

Критерии оценки уровня знаний студента на зачете

Результат зачета	Критерии
«зачтено», повышенный уровень	<p>Студент присутствовал на занятиях (более 50%), своевременно выполнил более 50% заданий, предусмотренных РПД.</p> <p>Студентом дан полный, в логической последовательности развернутый ответ на поставленный вопрос, где он продемонстрировал знания предмета в полном объеме учебной программы, достаточно глубоко осмысливает дисциплину, самостоятельно, и исчерпывающе отвечает на дополнительные вопросы.</p>
«незачтено», уровень не сформирован	<p>Студент отсутствовал на занятиях (более 50%), не выполнил более 50% заданий, предусмотренных РПД.</p> <p>Студентом дан ответ, который содержит ряд серьезных неточностей, обнаруживающий незнание процессов изучаемой предметной области, отличающийся неглубоким раскрытием темы, незнанием основных вопросов теории, несформированными навыками анализа явлений, процессов, неумением давать аргументированные ответы, слабым владением монологической речью, отсутствием логичности и последовательности. Выводы поверхностны. Решение теоретических заданий не выполнено.</p> <p>Т.е студент не способен ответить на вопросы даже при дополнительных наводящих вопросах преподавателя.</p>

3. ТИПОВЫЕ КОНТРОЛЬНЫЕ ЗАДАНИЯ ИЛИ ИНЫЕ МАТЕРИАЛЫ, НЕОБХОДИМЫЕ ДЛЯ ОЦЕНКИ ПЛАНИРУЕМЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИХ ЭТАПЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ В ПРОЦЕССЕ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАДАНИЯ

Тема 1. Мировая экономика как система

1. *Сущность мировой экономики как системы*
2. *Субъекты мировой экономики*
3. *Основные показатели развития мирового хозяйства*
4. *Ресурсы мировой экономики*
5. *Эволюция мировой экономики как системы*

Доклады:

1. *Информационные войны в современном мире*
2. *Мировые саммиты их роль в развитии мировой экономики.*

Задание:

Дайте оценку ресурсному потенциалу России: природным, трудовым, капитальным ресурсам и отраслевой структуре экономике

Дискуссия:

Возможности и угрозы современного этапа развития мировой экономики

Тема 2. Тенденции развития мировой экономики

1. *Неравномерность как закономерность развития мировой экономики*
2. *Постиндустриализация, как основанная тенденция современной мировой экономики*
3. *Глобализация мирового хозяйства как фактор влияющий на развитие мирового хозяйства*
4. *Транснационализация мирового хозяйства*

Дискуссия:

Плюсы и минусы вступления России в ВТО

Обсуждение статьи Аганбегяна А.Г. «Новая модель экономического роста России»

Тема 3. Классификация стран в мировой экономике

1. *Критерии, определяющие уровень экономического развития страны и ее принадлежность к одной из групп стран мирового хозяйства*
2. *Индикаторы открытой экономики.*

3. Основные группы стран мировой экономики.

Задание:

Является ли российская экономика открытой? Рассчитайте основные показатели открытости экономики (год по Вашему усмотрению) :

1. Экспортная, импортная, внешнеторговая квота
2. Коэффициент внутриотраслевой международной специализации
3. Объем зарубежных инвестиций
4. Объем внешнего долга страны и его соотношение с ВВП (ВНП) данной страны.

Тема 4. Международное разделение труда как материальная основа мирового хозяйства

1. Сущность международного разделения труда.
2. Теории международной специализации стран
3. Формы международного разделения труда
4. Факторы, влияющие на развитие международного разделения труда

Задание: выделить несколько типов товаров, по которым Россия может выступать лидером на Мировой арене (кроме сырья). Обосновать, указать источник информации

Тема 5. Международная экономическая интеграция

1. Сущность, главные предпосылки и цели интеграционных процессов в мировом хозяйстве
2. Формы интеграционных образований.
3. Основные интеграционные группировки современности.

Задание: заполнить таблицу

	НАФТ А	ЕАС Т	АТЭ С	ЮЭМО А	МЕРКОСУ Р	ЮЭМО А	САД К	СААР К	Бени- люкс
Год создания									
Страны- участницы									
Цель создания									
Система прав- ления									
Характеристи- ки развития (доля в миро- вых показате- лях):									

Население									
ВВП									
Инвестиции									
Торговля									

Тема 6. Международная торговля

1. *Сущность международной торговли*
2. *Основные направления внешнеторговой политики*
3. *Инструменты внешнеторговой политики*

Задание:

1. *Дайте оценку отраслевой структуре внешней торговли России.*
2. *Приведите примеры стран, которые торгуют следующими видами товаров:*
 1. *нефть*
 2. *it технологии*
 3. *автомобили*
 4. *сельскохозяйственная продукция*
 5. *космические технологии*
 6. *робототехника*
 7. *алмазы*

Доклад :

1. *Внешнеторговая деятельность в Алтайском крае.*
2. *Санкции и внешнеторговая политика России.*

Тема 7. Международное движение капитала

1. *Сущность международного движения капитала*
2. *формы движения капитала*
3. *Международный кредит и его виды*
4. *Мировой рынок ссудных капиталов*

Задания:

Иностранная фирма «Альфа» имела 50% акций российского предприятия «Омега», которые составляли контрольный пакет. Стоимость контрольного пакета равнялась 800 тыс. долл. Затем фирма уступила 30% акций предприятия из имеющихся 50% другой компании. 25% вырученных средств она затратила на покупку государственных краткосрочных обязательств. оставшиеся денежные средства фирма вкладывает в новое производство, которое она решила инвестировать с нуля и которое даст ей возможность по-прежнему осуществлять контроль над новым производством. какова стоимость портфельных инвестиций приобретенных фирмой «Альфа»?

Доклады:

1. Условия предоставления займов в России и за рубежом
2. Влияние санкций на движение капитала в России
3. Инвестиционный климат в Алтайском крае.

Тема 8. Международная валютная система

1. Национальная и мировая валютные системы.
2. Эволюция мировой валютной системы.
3. Валютный курс: факторы, влияющие на него и его режимы

Задания:

1. *Опишите любую из современных криптовалют. Посчитайте ее курс в рублях.*
2. Определите факторы, которые влияли на стоимость рубля по отношению к мировым валютам в 1998-2000; 2008-2009, 2013-2015, гг

ТЕСТОВЫЕ ЗАДАНИЯ

Тест 1.

1. Совокупность взаимодействующих национальных экономик всех стран мира и международных отношений - это:
 - а. мировой рынок;
 - б. мировое хозяйство;
 - в. мировая экономика;
2. Специализация отдельных стран на определенных видах производственной деятельности: товарах, услугах, результатах научно- технического процесса, которые реализуются на мировом рынке - это:
 - а. международная интеграция;
 - б. международное кооперация;
 - в. международное разделение труда;
3. Характерные черты мировой экономики:
 - а. равномерность развития;
 - б. закрытость экономики;
 - в. либерализация торговли;
 - г. унификация правил хозяйственной жизни;
 - д. национализация производства;
4. К субъектам мировой экономики относятся:
 - а. государственные унитарные предприятия
 - б. диаспора;
 - в. церковь;
 - г. государство;
 - д. ТНК;
 - е. все перечисленное;

5. Приоритетные сферы деятельности ООН:
- экономическая сфера деятельности;
 - политическая сфера;
 - социальная сфера деятельности;
6. К международным экономическим организациям относятся:
- ТНК;
 - БРИКС;
 - ВТО;
 - Газпром;
 - МВФ;
7. Прямые инвестиции предполагают:
- предоставление займа местной компании;
 - создание собственного производства за границей;
 - ссуду финансовых средств местной компании;
8. Запрещение ввоза в какую либо страну или вывоза из какой либо страны тех или иных товаров—это:
- демпинг;
 - лицензирование;
 - квотирование;
 - эмбарго;
9. Перемещение людей через границы тех или иных территорий с переменной места жительства навсегда или на достаточно длительное время- это:
- диверсификация населения;
 - урбанизация;
 - миграция населения;
10. Нелегальная миграция возрастает:
- в военное время;
 - в периоды экологических катастроф;
 - в периоды кризисов;
11. Ресурсы мирового хозяйства не включают в себя:
- информационные ресурсы;
 - трудовые ресурсы;
 - климатические условия;
 - отраслевую структуру экономики;
 - капитальные ресурсы;
12. Охарактеризуйте современный этап развития мировой экономики.
13. Способность страны (группы стран) обеспечить своевременное погашение своих международных обязательств, приемлемыми для кредитора платежными средствами – это:
- платежеспособность страны;
 - международная валютная ликвидность;
 - кредитоспособность страны;
 - инвестиционная привлекательность страны;

14. Отношение официальных золотовалютных резервов к сумме годового товарного импорта – это:
- а. международной валютной ликвидности;
 - б. конвертируемости национальной валюты;
 - в. платежеспособности страны;
15. После девальвации национальной валюты цена экспорта и импорта изменится при прочих условиях следующим образом:
- а. на импорт повысится, а на экспорт понизится;
 - б. повысится как на экспорт, так и на импорт;
 - в. на экспорт вырастет, на импорт снизится;
16. Теория абсолютного преимущества была разработана:
- а. А. Смитом;
 - б. М. Портером;
 - в. Д. Рекардо;
 - г. Дж. Фридманом;
17. К факторам, которые определяют неравномерность развития стран в мировой экономике, относят:
- а. наличие природных ресурсов;
 - б. НТП;
 - в. климат;
 - г. капитал;
18. Выигрыши получаемые страной, использующей труд иностранной рабочей силы:
- а. повышение конкурентоспособности продукции;
 - б. уменьшение спроса на труд;
 - в. снижение давления на рынке труда со стороны предложения;
19. Показатели вовлеченности стран в мировое хозяйство:
- а. отношение стоимости экспорта к стоимости ВВП;
 - б. объем экспорта на душу населения;
 - в. экспортная квота;
 - г. ВВП на душу населения;
 - д. структура экспорта и импорта;
 - е. объем зарубежных инвестиций;
 - ж. объем внешнего долга по отношению к ВВП;
 - з. все верно;
20. Главная причина возникновения транснациональных корпораций:
- а. развитие мировой торговли;
 - б. жесткая конкуренция;
 - в. концентрация производства и капитала;
21. Транснациональная корпорация - это:
- а. крупная фирма, доминирующая в нескольких отраслях экономики страны;
 - б. союз фирм в одной или нескольких сферах экономики;
 - в. национальная компания с зарубежными филиалами и активами, контролирующая производство определенных товаров;

22. Валовый внутренний продукт представляет собой:
- сумму конечных товаров и услуг, произведенных внутри страны за определенный период времени резидентами и нерезидентами;
 - совокупную стоимость конечных товаров и услуг в рыночных ценах;
 - сумму всех реализованных конечных товаров на территории страны;
23. Для глобализации характерна:
- интернационализация капитала;
 - углубления международного разделения труда ;
 - снижение масштабов международной миграции рабочей силы;
 - углубление интернационализации производства;
 - все варианты верны;
24. Экспортная квота:
- Отношение стоимости экспорта к стоимости ВВП;
 - Отношение ВВП к стоимости экспорта;
25. Проблемы вхождения России в МРХ:
- сырьевой характер импорта
 - сырьевой характер экспорта
 - бегство капитала из страны
 - рост внешней задолженности
 - незначительный объем прямых внешних инвестиций
 - все верно
26. Главный мотив экспорта капитала:
- экономическое влияние на принимающую страну;
 - политическое влияние на принимающую страну;
 - более высокая прибыльность вложения капитала;
27. Под свободной экономической зоной понимается:
- особая экономическая зона, где хранятся товары импортного производства;
 - часть территории государства, беспошлинная складская и торговая зона;
 - особая экономическая зона, где хранятся товары отечественного производства;
28. Соотношение между двумя валютами, устанавливаемое в законодательном порядке называется:
- валютный курс;
 - валютный паритет;
 - режим валютного курса;

Тест 2.

- Выберите наиболее приемлемые ключевые слова для определения понятия "Мировая экономика":
 - совокупность национальных хозяйств,
 - международное разделение труда,
 - универсальная система отношений между национальными хозяйствами;
 - самовоспроизводящаяся система производственных сил и производственных отношений,
 - система производства, распределения, потребления товаров и услуг,

7. глобальная сетевая система компьютерных технологий, обуславливающая новый способ производства.
2. Начальный этап развития мирового хозяйства относится:
 1. к временам государств древнего Египта
 2. к развитию торговли в Римской империи
 3. к середине 15 — середине 17 веков
 4. к 20 веку
 5. к 18 веку
3. Тенденция к образованию единого, взаимосвязанного, взаимозависимого, более развитого и социально-справедливого мира, на основе которого происходит сближение уровней развития различных стран, — это:
 1. интернационализация
 2. интеграция
 3. конвергенция
 4. глобализация
 5. МРТ
4. К основному фактору, обуславливающему процесс глобализации, относится следующий:
 1. научный
 2. экономический
 3. транспортный
 4. социологический
 5. экологический
5. Выделяют следующие типы МРТ:
 1. общее МРТ
 2. смешанное МРТ
 3. множественное МРТ
 4. кооперационное МРТ
 5. розничное МРТ
6. Процесс интернационализации не означает:
 1. достижение определенной степени единства торговли, производства и кредитно-финансовой сферы национальных государств, входящих в мирохозяйственную систему, несмотря на наличие национальных границ
 2. формирование многоуровневой мировой системы хозяйственных связей, объединяющей отдельные страны в глобальный мировой комплекс
 3. растущую связь и взаимозависимость отдельных национальных экономических систем
 4. организацию единого экономического пространства
 5. поиск и захват национальной экономикой своей «ниши» в мировой экономике
7. К не возобновляемым (не воспроизводимым) видам природных ресурсов относят:
 1. вода
 2. нефть
 3. торф
 4. солнечная энергия
 5. соли

8. Проблема преодоления бедности отсталости относится, прежде всего:
 1. к развитым странам
 2. к развивающимся странам
 3. к странам с переходной экономикой
 4. к новым индустриальным странам
 5. к наименее развитым странам

9. Основным моментом, способствовавшим демилитаризации и прекращению гонки стратегических наступательных вооружений можно отнести:
 1. Договор СССР-США об ограничении стратегических наступательных вооружений
 2. распад СЭВ
 3. распад СССР
 4. создание НАТО
 5. создание ЕС
10. К ЕвразЭС относятся:
 1. Россия
 2. Киргизия
 3. Казахстан
 4. Таджикистан
 5. верно все

11. К новым индустриальным странам относится:
 1. Южная Корея
 2. Сянган
 3. Аргентина
 4. Бразилия
 5. верно все

12. Промышленно развитые страны занимают в общем объеме мирового экспорта:
 1. около 20%
 2. более 50%
 3. не более 60%
 4. около 70%.
 5. не более 85%

13. Способность к эффективной организации взаимодействия остальных экономических ресурсов (труда, земли, капитала, знаний) для осуществления хозяйственной деятельности — это:
 1. трудовые ресурсы мира
 2. предпринимательские ресурсы мира
 3. научные ресурсы мира
 4. финансовые ресурсы мира
 5. природные ресурсы мира

14. Ведущий нефтедобывающий район в мире — это:
 1. Мексиканский залив
 2. Западная Сибирь
 3. Северное море
 4. Персидский залив
 5. Соломоновы острова

15. Своеобразное географическое явление последних десятилетий XX века, получившее в научной литературе название «расширение ресурсных рубежей мировой экономики», связано с:
1. вовлечением в промышленную разведку и разработку практически всех стран мира
 2. началом разработки новых источников полезных ископаемых в условиях труднодоступных территорий и шельфовых акваторий
 3. открытием принципиально новых видов полезных ископаемых
 4. верно все
 5. ни один из ответов не является верным
16. Природные ресурсы включают в себя:
1. почвенный покров
 2. полезные дикорастущие растения, животных:
 3. климат
 4. запасы воды
 5. верно все
17. «Жизненно важным импортом» для России являются:
1. иностранные инвестиции
 2. технологии
 3. продовольствие
 4. топливно-сырьевые ресурсы
 5. рабочая сила
18. К возобновляемым ресурсам принадлежат:
1. ресурсы животного мира
 2. водные ресурсы
 3. минеральные ресурсы
 4. климатические ресурсы
 5. земельные ресурсы
19. К странам ОПЕК относятся:
- а. Саудовская Аравия
 - б. Иран
 - в. Ирак
 - г. Кувейт
 - д. верно все
20. По классификации МВФ к группе развитых стран относятся:
1. Кипр
 2. Канада
 3. Сингапур
 4. Польша
 5. Россия
21. Проблема внешней задолженности промышленно развитых стран:
1. носит угрожающий характер
 2. не играет решающей роли в экономике промышленно развитых стран
 3. не имеет места, т.к. промышленно развитые страны являются преимущественно странами-кредиторами
 4. верно все
 5. ни один из ответов не является верным

22. Под трудовыми ресурсами понимают и к ним относят часть населения:
1. обладающую необходимым физическим развитием
 2. обладающую умственными способностями и знаниями, необходимыми для осуществления полезной деятельности
 3. находящихся в трудоспособном возрасте
 4. работающих подростков
 5. верно все
23. В развивающихся странах максимальная доля экономически активного населения приходится на:
1. сельское хозяйство
 2. сфера услуг
 3. промышленность
 4. строительство
 5. транспорт
24. Народонаселение — это совокупность людей, проживающих
1. в пределах области
 2. страны
 3. континента
 4. земного шара
 5. определенной территории
25. Основные этапы развития мирового рынка не связаны с:
1. мировыми войнами
 2. геополитическими изменениями в мире
 3. деятельностью конкретных личностей
 4. верно все
 5. ни один из ответов не является верным
26. Интернационализация производства — это:
1. переплетение факторов производства разной национальной принадлежности
 2. переплетение предпринимательского капитала различной национальной принадлежности
 3. создание экономических интеграционных группировок
 4. деятельность ТНК
 5. верно все
27. Наиболее развитой и сложной формой экономической интеграции считают:
1. таможенный союз
 2. зона свободной торговли
 3. преференциальные торговые соглашения
 4. общий рынок:
 5. экономический союз
28. Политика протекционизма в торговле (найдите ошибочный ответ)
1. приводит к кризису или дефициту.
 2. способствует развитию национальной экономики;
 3. сдерживает развитие национальной экономики;

ВОПРОСЫ К ЗАЧЕТУ

1. Мировая экономика: сущность, основные этапы развития.
2. Субъекты Мирового хозяйства
3. Основные показатели развития мирового хозяйства
4. Ресурсы мирового хозяйства
1. Основополагающие теории развития мировой экономики
2. Этапы развития мировой экономики.
3. Неравномерность как закономерность развития мировой экономики
4. Глобализация мирового хозяйства
5. Критерии выделения подсистем в мировом хозяйстве
6. Индикаторы открытой экономики
7. Развивающиеся страны в мировой экономике.
8. Развитые страны в мировой экономике.
9. Сущность международного разделения труда.
10. Международная специализация и кооперация
11. Факторы, влияющие на развитие международного разделения труда
12. Сущность, главные предпосылки и цели интеграционных процессов в мировом хозяйстве
13. Формы интеграционных образований.
14. Интеграционные группировки стран
15. Международные экономические объединения и организации
16. Сущность международной торговли
17. Основные направления внешнеторговой политики
18. Инструменты внешнеторговой политики
19. Сущность международного движения капитала
20. Формы движения капитала
21. Международный кредит и его виды
22. Мировой рынок ссудных капиталов
23. Валютный рынок: сущность, организация, структура, участники.
24. Мировая валютная система. Эволюция валютной системы.
25. Валютный курс: факторы, его определяющие. Конвертируемость национальной валюты.

4. МЕТОДИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ПРОЦЕДУРЫ ОЦЕНИВАНИЯ ЗНАНИЙ, УМЕНИЙ, НАВЫКОВ И (ИЛИ) ОПЫТА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИХ ЭТАПЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ

В курсе «Мировая экономика и международные экономические отношения» предусмотрено проведение практических и семинарских занятий, подготовка докладов по проблемным вопросам курса, что способствует лучшему и углубленному освоению теоретического материала.

Курс позволяет сформировать основные представления о процессах и явлениях экономической жизни мирового сообщества и стратегию национальной внешней экономической политики, помогает студентам правильно ориентироваться в вопросах внешнеэкономических

отношений, использовать возможности внешнеэкономических связей в интересах своей будущей профессиональной деятельности.

Семинарские занятия проводятся в форме дискуссий по рассматриваемым вопросам курса, в виде теоретических опросов, деловых игр, выступления с докладами и выполнения индивидуальных заданий по наиболее сложным и интересным темам курса.

Текущий контроль осуществляется на лекциях и семинарах в самых разнообразных формах - опроса студентов по изученным вопросам, диалога с преподавателем во время лекций, тестирования, коллоквиума и др.

Промежуточный контроль заключается в проверке выполнения студентами индивидуальных заданий по темам изучаемой дисциплины, проведение промежуточных тестов.

Итоговый контроль заключается в проведении в конце семестра зачета по всему изученному курсу.

На тестирование отводится 50 минут. Каждый вариант тестовых заданий включает 28 вопросов.

В билет включено два теоретических вопроса, соответствующих содержанию формируемых компетенций. Зачет проводится в письменной форме. На ответ студенту отводится 35 минут.

ГЛОССАРИЙ

Абсолютное преимущество – возможность страны производить товар с меньшими затратами (объемами привлекаемых факторов производства) по сравнению с другими торговыми партнерами.

Аукцион — продажа с публичных торгов на условиях предложения наивысшей цены покупателем.

Бартерная сделка — товарообменная операция с передачей права собственности на товары без участия платежа денежными средствами. Бартерные компенсационные сделки — простой обмен товарами или услугами на международном рынке (товарообменные операции) без учета их денежной стоимости.

Валюта — особый способ функционирования денег, когда национальные деньги опосредуют международные торговые, кредитные, платежно-расчетные операции.

Валюта замкнутая (неконвертируемая) — валюта, которая функционирует в пределах только одной страны и не обменивается на другие валюты на мировом валютном рынке.

Валюта платежа — один из видов СКВ, в которой обеспечивается фактическая оплата товара по внешнеторговой сделке или погашение международного кредита.

Валюта свободно конвертируемая (СКВ) — валюта, которая обладает неограниченной внутренней и внешней полной обратимостью.

Валюта частично конвертируемая — валюта, к которой применяются валютные ограничения и которая обменивается не на все иностранные валюты;

Валютная котировка — определение валютного курса на основе избранных рыночных механизмов.

Валютная система — совокупность денежно-кредитных отношений, сложившихся на базе интернационализации хозяйственной жизни и развития мирового рынка и закрепленных в международных договорных и государственно-правовых нормах.

Валютный курс — цена денежной единицы данной страны, выраженная в денежной единице другой страны или международных счетных валютных единицах.

Валютный механизм — правовые нормы и представляющие их инструменты как на национальном, так и на международном уровнях. Валютный паритет – соотношение между двумя валютами, устанавливаемое в законодательном порядке.

Валютные ограничения — система мер государственного регламентирования административного характера, сужающего права юридических и физических лиц по обменным операциям с иностранной валютой и другими валютными ценностями.

Валютные отношения — связи, в которые вступают частные лица, фирмы, банки на валютном и денежном рынках в целях осуществления международных расчетов, кредитных и валютных операций.

Валютные операции — обмен иностранных валют на условиях использования различных критериев с целью купли-продажи, а также страхования потерь от рисков изменения валютного курса.

Внешнеторговая деятельность — предпринимательство в области международного обмена товарами, работами, услугами, информацией, результатами интеллектуальной деятельности.

Внешнеторговая политика — целенаправленное воздействие государства на торговые отношения с другими странами.

Внешнеторговая сделка — способ оформления достигнутых коммерческих и финансовых договоренностей между продавцом и покупателем с учетом ее разновидностей, формализованных в разных типах внешнеторговых контрактов.

Внеэкономическая деятельность — определенная совокупность производственно-хозяйственных, организационно-экономических и коммерческих функций экспортноориентированных предприятий и организаций с учетом избранной внешнеэкономической стратегии, форм и методов работы на рынке иностранного партнера.

Внеэкономические связи — форма реализации межгосударственных соглашений — торговых, научно-технического и производственного сотрудничества, кредитно-финансовых.

Внеэкономический комплекс России — сектор национального комплекса страны, объединяющий совокупность экспортноориентированных отраслей и производств.

Внешние валютные рынки — финансовые рынки, где осуществляются международные сделки купли-продажи и обмен иностранных валют.

Внешняя торговля — форма связи между производителями продукции разных стран, обслуживающая сферу товарного обращения преимущественно через коммерческие сделки, оформленные внешнеторговыми контрактами; обмен той или иной страны с другими странами, включающий в себя оплачиваемые экспорт (вывоз) и импорт (ввоз) товаров и услуг. Термин «внешняя торговля» применяется для анализа внешнеторгового оборота отдельной страны.

Всемирная торговая организация — законодательная и институциональная основа международной торговой системы, механизм многостороннего согласования и регулирования политики стран-членов в области торговли товарами и услугами, урегулирования торговых споров и разработки стандартной внешнеторговой документации.

Государственная миграционная политика — целенаправленная деятельность государства по регулированию процессов экспорта и импорта рабочей силы в данную страну или из неё. Государственная система размещения заказов – покупка государством товаров, производимых национальными производителями, даже несмотря на то, что эти товары могут быть дороже импортных. Девальвация валюты — законодательное снижение курса валюты или центрального паритета при режиме фиксированного валютного курса.

Демпинг — метод финансовой нетарифной торговой политики, заключающийся в продвижении товара на внешний рынок за счет снижения экспортных цен ниже нормального уровня цен, существующего в этих странах.

Депозит — денежные средства или ценные бумаги, отданные на хранение в финансово-кредитные институты, таможенные, судебные или административные органы.

Добровольное ограничение экспорта — количественное ограничение экспорта, основанное на обязательстве одного из партнеров по торговле ограничить или, по крайней мере, не расширять объем экспорта, принятом в рамках официального межправительственного или неофициального соглашения об установлении квот на экспорт товара.

Дочерняя компания - предприятие, в котором прямой инвестор-нерезидент владеет более 50% капитала

Европейская валютная система — созданная странами—членами ЕС зона скоординированного плавления по отношению к доллару курсов национальных валют с целью обеспечения их большей стабильности.

Европейский валютно-экономический союз — стадия развития валютно-финансовой интеграции стран ЕС, предусматривающая переход к единой денежной политике, создание единого центрального банка и введение единой валюты.

Единство валютного курса — использование одного и того же эффективного курса для всех видов валютных операций всех участников этих операций и валют, в которых они осуществляются.

Золотодевизный стандарт — международная валютная система, основанная на официально установленных фиксированных паритетах валют к доллару США, который, в свою очередь, был конвертируемым в золото по фиксированному курсу. Золотой стандарт - международная валютная система, основанная на официальном закреплении странами золотого содержания в единице национальной валюты с обязательством центральных банков покупать и продавать национальную валюту в обмен на золото.

Иммиграция — въезд в страну на постоянное или временное, как правило, долговременное проживание из другой страны.

Импорт — закупка и ввоз иностранных товаров, технологий, услуг из-за рубежа в целях реализации на внутреннем рынке страны-импортера.

Импортная квота — показатель, который исчисляется как отношение импорта к объему ВВП страны; показывает, какова доля импортируемых товаров и услуг во внутреннем потреблении.

Импортозамещающий рост — расширение производства того товара, который страна импортирует, ведущее к улучшению условий торговли страны по отношению к ее торговым партнерам.

Инвестиционный климат — совокупность экономических, политических, юридических и социальных факторов, которые определяют степень риска иностранных капиталовложений и возможность их эффективного использования в стране.

Квота — количественная нетарифная мера ограничения экспорта или импорта товара определенным количеством или суммой на определенный промежуток времени.

Квота глобальная — объем допустимого размера импорта в стоимостных или натуральных показателях для участника ВЭД на определенный период, независимо от страны происхождения товара.

Квота импортная (экспортная) — доля участия импортеров (экспортеров) в ввозе (вывозе) какой-либо продукции, выраженная в процентах от их необходимого объема; процентное

ограничение ввоза (вывоза). При наличии встречных обязательств государств по импортированию товаров, закрепленных торговыми соглашениями, квоты принимают двусторонний характер.

Квота индивидуальная — допустимый размер импорта товаров из конкретных стран для участника ВЭД в рамках одной внешнеторговой сделки.

Квотирование в международной торговле — лимитирование размера импорта на национальные рынки с помощью различного рода квот — глобальных, индивидуальных, сезонных, тарифных.

Количественные ограничения — административная форма нетарифного государственного регулирования торгового оборота, определяющая количество и номенклатуру товаров, разрешенных к экспорту или импорту.

Коммерческий кредит — заемные средства в товарной форме, предоставляемые со стороны продавца (экспортера) покупателю (импортеру) в виде отсрочки платежа за поставленный по внешнеторговой сделке товар.

Компенсационная пошлина — таможенная пошлина, взимаемая сверх обычных ввозных пошлин в качестве возмещения ущерба (или попыток) национальной экономике или производителям.

Компенсационная сделка — договор купли-продажи о взаимной поставке товаров за равнозначную стоимость.

Конкурентоспособность — совокупность технико-экономических и качественных параметров, характеризующих степень способности продукции соответствовать сложившимся на конкретном товарном рынке требованиям определенного периода.

Конкуренция — система взаимодействия, взаимосвязи и борьбы продуцентов и поставщиков в процессе реализации продукции на товарных рынках.

Консигнация — форма комиссионной продажи товаров, при которой их владелец передает комиссионеру товар для реализации со склада.

Контингентирование — метод нетарифных ограничений в международной торговле и централизованного контроля со стороны государства над ввозом и вывозом посредством ограничения номенклатуры товаров в пределах установленных количественных или стоимостных квот на фиксированный период времени.

Контрагент — сторона, берущая на себя определенные обязательства по договору.

Контракт — договор, соглашение (чаще письменное), определяющее взаимные права и обязательства сторон.

Контрактная цена — зафиксированная в контракте цена экспортируемой или импортируемой продукции (услуг), выраженная в валюте.

Конъюнктура товарного рынка — совокупность признаков, характеризующих текущее состояние товарного рынка в определенный период; динамику, структуру, соотношение спроса и предложения, цены и условия продажи рассматриваемого товара.

Лизинг — основной вид долгосрочной аренды в международной торговле путем передачи лизингодателем лизингополучателю во временное пользование с оплатой последним потребительской стоимости услуг лизингодателя и «процента по кредиту». Лизинг оперативный — вид долгосрочной аренды, который характеризуется более коротким, чем жизненный цикл оборудования, сроком соглашения и неполной амортизацией оборудования за время аренды. После окончания срока лизинга оборудование должно быть возвращено владельцу либо вновь сдано в аренду; Лизинг финансовый — вид долгосрочной аренды, который характеризуется полной окупаемостью арендуемого оборудования. По истечении срока действия со-

глашения арендатор может вернуть оборудование арендодателю, заключить новое соглашение или купить объект лизинга по остаточной стоимости на условиях арендатору.

Лицензиар — собственник (юридическое лицо) изобретения, патента, технологических знаний, выдающий лицензиату лицензию на использование своих прав в определенных пределах.

Лицензиат — юридическое лицо, приобретающее у собственника изобретений, патентов, производственных и коммерческих знаний (лицензиара) лицензию на право их использования в определенных пределах. Лицензии автоматические — автоматически оформляемое разрешение на право ввоза товаров по ранее выданной лицензии в целях упрощения процедуры ее выдачи. Лицензии открытые индивидуальные — разрешение на ввоз товаров неограниченного объема.

Лицензионная сделка — способ продажи технологий и продукции «ноу-хау» на международном рынке, сопровождающийся передачей полных или частичных прав на использование изобретений покупателю.

Лицензионное соглашение — договор, по которому лицензиар выдает лицензиату разрешение на использование собственных изобретений или научно-технических достижений в определенных пределах. В соглашении оговаривают характер и объем передаваемых прав, производственную область и географические границы использования предмета лицензии. Лицензионная торговля — основная форма международной торговли технологиями, патентами и лицензиями на изобретения, включая сделки с «ноу-хау».

Лицензирование в международной торговле — ограничения в виде получения права или разрешения (лицензии) от уполномоченных государственных органов на ввоз определенного объема продукции.

Лицензия — разрешения лицензиара (владельца технологии или прав промышленной собственности) на использование лицензиатом (лицом или организацией, приобретающими технологию или соответствующие права) изобретения, научно-технического достижения, технических знаний и производственного опыта, секретов производства, коммерческой или иной информации, необходимой для организации производства, а также торговой марки в течение определенного срока за оговоренное в лицензионном соглашении вознаграждение.

Международная миграция рабочей силы — перемещение трудоспособного населения из одной страны в другую в поисках работы. Международная передача технологий — совокупность экономических отношений между фирмами различных стран в области использования зарубежных научно-технических достижений.

Международная специализация производства (МСП) — форма разделения труда между странами, при которой в рамках отдельных стран идет процесс изготовления все более однородных продуктов труда сверх внутренних потребностей отдельной страны и в результате происходит прогрессивная дифференциация национальных хозяйств; специализация стран на производстве определенных товаров и услуг сверх внутренних потребностей для последующей их реализации на мировых рынках.

Международная торговля — сфера международных товарно-денежных отношений, специфическая форма обмена продуктами труда (товарами и услугами) между продавцами и покупателями разных стран.

Международная экономика — часть теории рыночной экономики, изучающая закономерности взаимодействия хозяйственных субъектов разной государственной принадлежности в области международного обмена товарами, движения факторов производства и финансирования и формирования международной экономической политики.

Международное кооперирование производства (МКП) — совместная деятельность предприятий различных стран, полностью сохраняющих свою хозяйственную самостоятельность по разработке, производству и сбыту определенных товаров и услуг.

Международное разделение труда — способ организации мировой экономики, при котором предприятия разных стран специализируются на изготовлении определенных товаров и услуг, а затем обмениваются ими.

Международные платежные средства — денежные единицы и расчетные документы, используемые во внешнеторговых расчетах.

Международные расчеты — система исполнения платежей по денежным требованиям и финансовым обязательствам, возникшим между сторонами в лице государств, международных финансовых институтов, представителей предпринимательской сферы разных стран в процессе внешнеторгового обмена.

Международные товарные номенклатуры — подробные перечни товаров, распределенные по какой-либо классификационной системе: Стандартная международная торговая классификация ООН (СМТК), Гармонизированная система описания и кодирования товаров (ГС), Классификатор товаров по укрупненным экономическим группировкам ООН (КУЭГ).

Международные товарные соглашения — межправительственные договоры многостороннего характера в торговле сырьевыми товарами в целях регулирования и ограничения сферы деятельности ТНК.

Международные экономические отношения на макроуровне — формы и способы связей национальных экономик в мировом хозяйстве: внешняя торговля, международная миграция факторов производства.

Международные экономические отношения на микроуровне — особая сфера деятельности национальных экономических единиц, ориентированная на внешнеэкономические связи, основанная на международном разделении труда.

Международный кредит — движение ссудного капитала в сфере международных экономических отношений, связанное с предоставлением валютных и товарных ресурсов на условиях возвратности, срочности и платности.

Миграционное сальдо — разность эмиграции из страны и иммиграции в страну.

Миграция рабочей силы — переселение трудоспособного населения из одних государств в другие сроком более чем на год, вызванное причинами экономического и иного характера.

Мировая валютная система — глобальная форма организации валютных отношений в рамках мирового хозяйства, закрепленная многосторонними межгосударственными соглашениями и регулируемая международными валютно-кредитными и финансовыми организациями.

Мировая экономика — совокупность национальных экономик стран мира в их взаимодействии и присущая ей система международных экономических отношений (МЭО).

Мировое хозяйство — совокупность национальных экономик стран мира, связанных между собой мобильными факторами производства.

Мировой рынок — сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами, входящими в систему международного разделения труда.

Мировой кредитный рынок — особый сегмент мирового рынка ссудного капитала, где осуществляется движение капитала между странами на условиях срочности, возвратности и уплаты процентов; состоит из двух подсегментов — мирового денежного рынка и мирового рынка капиталов.

Мировой рынок ссудного капитала — система отношений по аккумуляции и перераспределению ссудного капитала между странами мирового хозяйства независимо от уровня их социально-экономического развития.

Мировые цены — стоимостное выражение интернациональной величины единицы реализуемой на мировом рынке продукции.

Многонациональные корпорации (МНК) — корпорации, головная компания которых принадлежит капиталу двух и более стран, а филиалы находятся в различных странах.

Национальная валютная система — форма организации валютных отношений страны, сложившаяся исторически и закреплённая национальным законодательством, а также обычаями международного права.

Нетарифные барьеры — совокупность прямых или косвенных ограничений внешнеэкономической деятельности с помощью разветвлённой системы экономических, политических и административных методов.

Нетарифные ограничения внешнеторговых операции в международной торговле — комплекс мер ограничительно-запретительного характера, препятствующих проникновению иностранных товаров на внутренние рынки стран с целью усиления конкурентных условий импортирующей страны и национальной защиты промышленного производства, жизни и здоровья населения, окружающей среды, морали, религии, экономической безопасности государства.

Оферта — формальное предложение потенциальному партнеру о заключении сделки с указанием всех необходимых для ее заключения условий.

Официальные резервы — совокупность валовых иностранных активов ЦБ и ликвидных валютных резервов правительства, которые могут быть использованы властями страны для осуществления внешних платежей.

Паритет покупательной способности, ППС — равенство покупательной способности различных валют при неизменном уровне цен в каждой из стран.

Плавающий валютный курс — свободно изменяющийся под воздействием спроса и предложения курс, на который государство может при определенных условиях оказывать воздействие путем валютных интервенций.

Платежный баланс — статистический отчет, в котором в систематическом виде приводятся суммарные данные о внешнеэкономических операциях данной страны с другими странами мира за определенный период времени.

Портфельные инвестиции — вложения капитала в иностранные ценные бумаги, не дающие инвестору права реального контроля над объектом инвестирования.

Посредник — сторона (звено), стоящая между владельцем товара и покупателем и содействующая продаже (покупке), заключению сделки.

Пошлина — вид налога для физических и юридических лиц в составе инструментов экономических методов государственного регулирования.

Пошлина адвалорная — процентная ставка по отношению к стоимости единицы ввозимого (вывозимого) товара, обозначенная в таможенном тарифе.

Пошлина антидемпинговая — пошлина, применяемая в качестве меры по защите национального производителя, если установлен факт демпинга (т.е. продажи товаров по необоснованно заниженным ценам) со стороны иностранных конкурентов и ввоз товара наносит или угрожает нанести материальный ущерб отечественным производителям или препятствует расширению производства подобных товаров на внешнем рынке.

Пошлина импортная – пошлина, накладываемая на импортируемые товары; применяется с целью защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции. *Пошлина компенсационная* – пошлина, используемая с целью уравнивать цены аналогичных товаров национального производства и импортных, при производстве которых применялись субсидии, за счёт включения в цену импортных товаров более высокой импортной пошлины.

Пошлина ответная – пошлина, применяемая как взаимная мера на недружественную торговую политику другой страны.

Пошлина смешанная — одновременное использование адвалорных и специфических пошлин по отношению к конкретному товару при ввозе (вывозе) со стороны таможи в случае наличия у нее соответствующих полномочий.

Пошлина специфическая — размер ставки в таможенном тарифе, обозначенной в стоимостных показателях к единице физического объема ввозимого (вывозимого) товара.

Пошлина транзитная — пошлина, накладывается на товар, перевозимый по территории данной страны; ее цель - обеспечить дополнительные поступления в бюджет.

Пошлина экспортная — пошлина, накладываемая на экспортируемые товары; применяется с целью недопущения массового вывоза за границу дефицитного товара при большом различии цен на внутреннем и мировом рынке.

Предприятие с иностранными инвестициями — акционерное или неакционерное предприятие, в котором прямому инвестору — резиденту другой страны принадлежит более 10% обыкновенных акций и голосов (в акционерном предприятии) или их эквивалент (в неакционерном предприятии).

Принимающая страна — страна, в которой международная корпорация имеет дочерние, ассоциированные компании или филиалы, созданные на основе прямых инвестиций.

Протекционизм — государственная политика защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции путем использования тарифных и нетарифных инструментов торговой политики.

Прямой инвестор — государственные и частные организации, физические и юридические лица, а также их объединения, владеющие предприятием с прямыми инвестициями за рубежом.

Прямые зарубежные инвестиции — приобретение длительного интереса резидентом одной страны (прямым инвестором) в предприятии—резиденте другой страны (предприятии с прямыми инвестициями).

Реальный валютный курс — номинальный валютный курс, пересчитанный с учетом изменения уровня цен в своей стране и в той стране, к валюте которой котируется национальная валюта.

Ревальвация валюты — законодательное повышение курса валюты или центрального паритета при режиме фиксированного валютного курса.

Регулирование — надзор, опирающийся на принуждение стран к выполнению рекомендаций международного сообщества через разработку соответствующих международных норм и механизмов принуждения к их исполнению.

Региональная валютная система — форма организации валютных отношений ряда государств определенного региона, закрепленная в межгосударственных соглашениях и в создании межгосударственных финансово-кредитных институтов (наиболее яркий пример валютной системы такого уровня - Европейская валютная система).

Регламентирование внешней торговли межгосударственное — воздействие на экспортно-импортные операции посредством достижения многосторонних и двусторонних соглаше-

ний и договоров — Генеральных соглашений по тарифам и торговле, международные Кодексы и Конвенции.

Регламентирование внешнеторговых операций административного характера — различного рода количественные и стоимостные ограничения, направленные на сокращение объемов и уровня импортных поставок отдельных товаров путем контингентирования, лицензирования, квотирования, запретов.

Регламентирование внешнеторговых операций мерами финансового воздействия — система различных сборов, налогов и пошлин оперативного характера в зависимости от изменения конъюнктуры внутреннего и внешнего рынка.

Регламентирование внешнеторговых операций национальное — набор допустимых международными нормами методов ограничения экспорта и импорта с помощью тарифных предпочтений или нетарифных ограничений, а также валютно-кредитных инструментов и способов стимулирования экспортеров.

Резервная валюта — валюта, в которой страны держат свои ликвидные международные резервные активы, используемые для покрытия отрицательного сальдо платежного баланса.

Резиденты — все институциональные единицы, постоянно находящиеся на территории данной страны, независимо от их гражданства или принадлежности капитала.

Реимпорт — ввоз из-за границы ранее вывезенной за пределы таможенной территории национальной продукции, не подвергшейся там переработке. *Рентинг* — вид аренды в международной торговле транспортными средствами, когда арендодатель берет на себя обязательства не только технического обслуживания (морских и авиасудов), но и страхования их, а также пользователя — чартера; краткосрочная аренда машин и оборудования без права их последующего приобретения арендатором, плата за которую выше, чем по лизингу. *Реэкспорт* — обратный вывоз за пределы таможенной территории товаров, ранее ввезенных из-за границы, без их переработки.

Роялти — вид оплаты по лицензионным соглашениям посредством ежегодных отчислений лицензиата (покупателя) в пользу лицензиара (продавца) в течение срока действия соглашения.

Свободная торговля (фритредерство) — открытая внешнеторговая политика, представляющая свободное движение товаров и услуг без каких-либо торговых ограничений между странами; политика государства, направленная на воздержание от непосредственного воздействия на внешнюю торговлю, оставляющая роль основного регулятора за рынком.

Сделка — действия (соглашение), направленные на установление, изменение или расторжение правоотношений между сторонами — юридическими или физическими лицами.

Специальные права заимствования, СДР (СПЗ) — выпускаемый МВФ искусственный резервный актив, который распределяется между странами-членами в соответствии с их квотами и который может быть использован для приобретения иностранной валюты, предоставления займов и осуществления платежей.

Страхование — финансовое обеспечение от возможного ущерба путем периодических взносов специальному учреждению, выплачивающему денежное возмещение в случае такого ущерба.

Структура внешнеторгового товарооборота — стоимостное соотношение долей экспорта и импорта в общем объеме вывоза и ввоза товаров.

Структура экспорта (импорта) — стоимостное соотношение долей различных видов товаров в общей сумме экспорта (импорта) страны.

Сравнительное преимущество — способность производить товары или услуги по относительно меньшей альтернативной цене.

Субсидии – денежные выплаты, предоставляемые правительством национальным экспортерам для повышения их конкурентоспособности на внешнем и внутреннем рынке.

Субъекты мировых хозяйственных связей — юридические и физические лица, занятые осуществлением международных экономических операций.

Таможенная декларация — документ, содержащий сведения о перемещаемом через таможенную границу грузе, служащий основанием для пропуска его через государственную границу при ввозе, вывозе, транзите.

Таможенная очистка — выполнение комплекса таможенных формальностей в отношении ввоза или вывоза грузов через таможенную границу.

Таможенная пошлина — денежный сбор (налог), взимаемый в пользу государственного бюджета с товара (экспортируемого/ импортируемого) во время пересечения им границ государства.

Таможенная стоимость — реальная база для начисления и уплаты таможенных пошлин, исходя из фактической цены сделки и некоторых видов дополнительных издержек.

Теория абсолютных преимуществ во внешней торговле - концепция международного разделения труда, выдвинутая английским экономистом XVIII в. А. Смитом. Он считал, что в основе международной специализации лежат абсолютные преимущества стран в производстве тех или иных товаров. Ими могут быть уникальные климатические условия, специфические сырьевые и трудовые ресурсы и т. п.

Теория национальных конкурентных преимуществ - теория, сформулированная в книге американского экономиста М. Портера «Международная конкуренция» (1990). Он пришел к выводу, что конкурентоспособность национальной фирмы на мировом рынке определяется макросредой, в которой она функционирует в собственной стране. Детерминантами макросреды, характеризующимися «национальным ромбом», являются факторы производства, характер спроса на внутреннем рынке, степень развитости родственных и смежных отраслей, уровень менеджмента и конкуренции в стране. Эти детерминанты, взаимодействуя друг с другом, усиливают или ослабляют конкурентные преимущества фирмы на мировом рынке. Кроме того, на этих преимуществах сказываются экономическая политика правительства и случайные события (войны, изобретения и т. п.).

Теория сравнительных преимуществ во внешней торговле - теория международного разделения труда, выдвинутая в начале XIX в. английским экономистом Д. Рикардо. Он показал, что в основе международного обмена лежат относительные (сравнительные) преимущества, связанные с разной величиной альтернативной стоимости производства товаров в разных странах.

Товар - продукт труда, предназначенный для обмена.

Толлинг - изготовление по договору продукции из сырья (материалов) заказчика.

Топливо-энергетический комплекс - совокупность топливной промышленности (отраслей по добыче и переработке различных видов топлива) и электроэнергетики.

Торговый баланс - соотношение между стоимостью экспорта и импорта товаров какой-либо страны за определенный период (обычно за год). Если экспорт превышает импорт, торговый баланс является активным. Если импорт больше экспорта, торговый баланс пассивен. Торговый баланс – часть платежного баланса страны.

Торгуемые товары и услуги - товары и услуги вовлекаемые в международную торговлю.

Транзитные пошлины - пошлины на товары, пересекающие территорию страны транзитом.

Транснациональная корпорация (ТНК) - как правило, к ним относятся лишь те корпорации, у которых:

- годовой объем продаж составляет не менее 1 млрд. долл.,
- от 1/5 до 1/3 общего оборота приходится на заграничные операции,
- доля зарубежных активов не менее 1/4,
- зарубежные отделения имеются не менее, чем в шести странах.

Транснационализация - усиление роли транснациональных корпораций в мировой экономике.

Трест - организационная форма монополистических объединений, при которой все объединяющиеся предприятия теряют свою коммерческую и производственную самостоятельность.

Третичные отрасли - отрасли сферы услуг.

Трудовые ресурсы - потенциальные работники, которыми располагает общество и которые могут предъявить спрос на рабочие места.

Управление внешним долгом - комплекс мер по оптимизации обслуживания внешнего долга.

«Утечка умов» - эмиграция высококвалифицированных специалистов по постоянному или долговременному проживанию.

Факторинг - разновидность торгово-комиссионной операции, сочетающейся с кредитованием оборотного капитала клиента. Он включает в себя инкассирование дебиторской задолженности клиента, кредитование и гарантию от кредитных и валютных рисков. Различают конвенционный факторинг (универсальная система финансового обслуживания клиентов), конфиденциальный (никто из контрагентов клиента не осведомлен о кредитовании его продаж) и открытый (поставщик должен сам уведомлять, что его поставка кредитруется фактор-фирмой).

Фактороемкость национального продукта - удельный вес каждого фактора производства в создании валового национального продукта.

Форфейтинг - форма кредитования банком или финансовой компанией торговых операций, состоящая в покупке у продавцов векселей, гарантийных обязательств и других долговых требований. В отличие от факторинга, форфейтинг предполагает средне- и долгосрочное кредитование, связанное с движением основных средств, а также полную (без оборота на продавца) гарантию риска неплатежа.

Франчайзинг - контракт между компанией («франчайзером») и дилером («франчайзи»), дающий последнему право на основании франшизы осуществлять на установленной территории определенный вид деятельности, включая эксплуатацию предприятий торговли, принадлежащих компании, ее товарного знака и фирменного наименования, маркетингового ноу-хау за регулярные платежи в размере от 1,5 до 12% годовых продаж. Различают три типа франчайзинга: производственный, торговый (товарный) и лицензионный (деловой). Международный франчайзинг является одной из форм международной передачи технологий.

Фрахт - плата за предоставление услуг по перевозке грузов или пассажиров.

Фритредерство - политика свободной торговли, для которой характерны отмена или снижение тарифных и нетарифных ограничений.

Хайринг - одна из форм лизинга, в основе которой лежит среднесрочный договор аренды оборудования.

Холдинг - предпринимательское образование, в которое входят дочерняя компания (компания) и материнская фирма, владеющая контрольными пакетами ее (их) акций.

Экономически активное население - население, занятое в экономике или желающее получить занятость.

Экономический союз - интеграционное объединение государств, при котором сохраняются принципы, положенные в основу функционирования зоны свободной торговли, таможенного союза и общего рынка, и, кроме того, обеспечивается гармонизация экономической политики и возникает межгосударственный орган с функциями наднационального регулирования. Создание экономического союза – предпосылка для перехода к высшей ступени интеграции – политическому союзу. Этап экономического союза в истории ЕС начался с 1993 г.

Экспорт - вывоз товаров с таможенной территории без обязательств об обратном ввозе. Учет экспорта осуществляется на основе цен FOB.

ЭКЮ - условная валютная единица государств-членов ЕС, введенная в 1979 г. Выполняла следующие функции: выступала эталоном стоимости для валют-участниц при определении между ними обменных курсов; являлась «индикатором» отклонений валютных курсов от центральных значений; служила счетной единицей; выполняла функцию средства расчетов. Была заменена евро.

Эмбарго - запрет на внешнеэкономические операции со всеми и группой товаров в отношении другого государства. Вводится отдельными государствами или ООН в качестве репрессивной меры.

Эмиграция - добровольный или вынужденный выезд граждан в другие страны на постоянное или длительное жительство по политическим, экономическим или иным причинам.

Экунит - международная счетная валютная единица Европейского платежного союза, функционировавшего с 1950 г. по 1958 г. В состав ЕПС входили 17 западноевропейских стран.

Ямайская мировая валютная система - новая мировая валютная система, принципы которой были одобрены на международном совещании 1976 г. в Кингстоне на Ямайке. Была отменена официальная цена на золото и любая привязка национальных валют к золоту. Эталоном ценности были объявлены СДР. Введен режим свободно плавающих валютных курсов.

Издательская лицензия ЛР 020261 от 14.01.1997.

Подписано в печать 16.04.2018.

Формат 60x84 1/16. Бумага офсетная.

Усл.-печ. л. 1,8. Тираж 100. Заказ 157.

Типография Алтайского государственного университета:

656049, Барнаул, ул. Димитрова, 66